

# 経営での心の負荷を軽くし、利益の出る会社を創る！ 利益を確保する、7つの法則講座

値上げ・賃上げ、コスト上昇など、中小企業を取り巻く経営環境が激変しています。

従来のやり方に固執して、「お客様は神様」「顧客志向」という言葉に振り回されてしまうと、利益も残りにくくなります。今まさに、昭和時代の自己犠牲の精神を転換し、自分軸の「共感の時代」に対応する経営戦略が必要な時代です。経営者はじめ後継者、管理者自らが自分たちの感情や思いを大切に、自分軸の経営戦略にすることで、従業員満足、付加価値向上、労働生産性向上につながります。

当セミナーでは、Amazon3/17最新リリース1位となった拙著「おたく以外にも業者ならいくらでもいるんだよ。…と言われたら」～社長が無理と我慢をやめて成功を引き寄せる法則22～をベースに、これからの経営に絶対に外せない7つの法則と実践法をご紹介します。

これからの時代の付加価値を高める経営戦略を考えるうえで、目からウロコの講座です。

## ●講座内容

- ・ 中小企業の経営環境が今、何が起きているのか
- ・ これから対応すべき4つの課題とは
- ・ 価格高騰の経営環境激変の中、今、中小企業が取り組むべきこと
- ・ 自分軸で尽きたことは報われる返報性の法則
- ・ わかってほしい！を承認すると人が動く
- ・ 曖昧な喜びがお金の雪だるまを作る
- ・ お客様は神様じゃない！！客を選ぶと利益が増える
- ・ 原点を思い出すとやる気が出る
- ・ 3つの感情の経営戦略が成功する
- ・ 報連相をすると、仕事が増える

## ●開催要項

▽日 時 令和6年11月5日(火) 13:30～16:20

▽会 場 サン・リフレ函館2階大会議室(函館市大森町2-14)

▽講 師 (有)まる進 代表取締役/中小企業診断士 渡辺 進也 氏

▽受講料 会員 1名につき3,000円(非会員 10,000円)

※ 受講料は開催日の前日までにお振込みください。インボイスは当日受講される方へお渡します。

▽振込先 北洋銀行函館中央支店 普通預金 600560

▽申 込 当会ホームページ(<http://www.hakodate-hojinkai.or.jp>)メインメニューの「セミナー案内」、下記QRコード、またはファックスにてお申込み下さい。

※当会の女性部会では社会貢献活動の一環として社会福祉施設への「タオル」寄贈活動をしております。寄贈して頂けるタオルがございましたら、セミナー会場でも受け付けておりますので、ご持参頂ければ幸いです。

----- キリトリ線 -----

公益社団法人 函館法人会 行 (FAX:0138-54-9368)

## 「利益を確保する、7つの法則講座」申込書

会社名		TEL	( )
所在地		FAX	( )
参加者①	参加者②		
参加者③	参加者④		
連絡担当者	無料受講券	<input type="checkbox"/> 利用する ( 枚) <input type="checkbox"/> 利用しない	



申込フォーム(ゲ-ゲルフォーム)

※無料受講券ご利用の際は当日会場にご持参ください。

※会場の駐車場は台数に限りがございますのでご注意ください。

尚、駐車券を受付の認証機に通すと2時間まで無料ですが、それ以降は30分につき100円となっておりますので、ご了承ください。

※当会ホームページからもお申込みが可能です。 <http://www.hakodate-hojinkai.or.jp/semina/index.html>